

# E-FOCUS

IL RACCONTO DELLE PMI N. 3 GIUGNO 2021

PMI  
servizi

TRADIZIONE

INNOVAZIONE

SOSTENIBILITÀ

SOLUZIONI

## LA SCELTA DI COMUNICARE



La capacità di comunicare è stata determinante per l'evoluzione dell'uomo e per il suo progresso culturale. Infatti, la ricerca di mezzi e tecnologie adatte a gestire e controllare il processo comunicativo ha caratterizzato la storia di ogni civiltà. In questo numero del Magazine, vogliamo porre l'accento sul **ruolo della comunicazione**.

I cambiamenti dell'ultimo anno, le evoluzioni tecnologiche e di mercato insieme alla difficoltà di approccio diretto con il proprio target di riferimento, hanno suscitato **un rinnovato interesse per i media**. Oggi, ancor di più, le Aziende percepiscono **la comunicazione come un forte alleato per il loro business**.

Veicolare contenuti e messaggi attraverso canali affidabili, è la strada da percorrere per ribadire la propria presenza, per generare autorevolezza, per fidelizzare i propri Clienti ed acquisirne di nuovi.

**Da 40 anni PMI Lombarde affianca le Aziende in questo percorso.** Quest'anno, in particolare, con risorse straordinarie e impiegando strategie efficaci, abbiamo affinato le potenzialità dei nostri mezzi con l'obiettivo di coniugare la tradizionale comunicazione su carta alla ormai consolidata divulgazione attraverso media digitali.

A BREVE, SARÀ IN DISTRIBUZIONE  
LA 40<sup>A</sup> EDIZIONE DELLA GUIDA  
DELLE PMI LOMBARDE  
IN FORMATO CARTACEO ED  
ELETTRONICO IN FREE DOWNLOAD DA:  
[www.pmilombarde.it](http://www.pmilombarde.it)  
[www.pmivenete.it](http://www.pmivenete.it)  
[www.magazinequalita.it](http://www.magazinequalita.it)

**E-FOCUS Magazine**, diffuso ad un ampio bacino di utenti B2B, è disponibile in free download dalla home page di [www.pmilombarde.it](http://www.pmilombarde.it) e in una sezione dedicata del Portale è presente l'archivio storico. **E-FOCUS Magazine** è condiviso sui Social di **PMI Lombarde**, **Facebook** e **LinkedIn**.



### IN QUESTO NUMERO

→ pagina 02

**CANFOR**  
UTENSILI s.r.l.  
PRODOTTI ITALIANI

→ pagina 03

D I G I W A Y

→ pagina 04 / 05

**Servo  
Presse**

→ pagina 06

**Finply**  
GENERIAMO LIQUIDITÀ  
PER LE IMPRESE

→ pagina 07

**SORI**  
TRONIC s.r.l.

## DAL 1973 QUALITÀ ED ESPERIENZA

**Canfor Utensili s.r.l.** nasce da un'idea di Franco Zapparoli, che nel 1973 a Milano, inventa "la sonda in nylon Ø 4mm", in alternativa alle molle in piattina d'acciaio comunemente usate. Successivamente la sonda in nylon ha avuto una costante evoluzione, sia dal punto di vista qualitativo sia dal punto innovativo e, negli anni a seguire, vengono inventate, realizzate ed introdotte sul mercato nuove sonde sia per l'impiantistica civile che per quella industriale: quali le *sonde in nylon-acciaio* e le *sonde in fibra di vetro*. Da allora il nome **Canfor Utensili** rappresenta un'azienda leader nel settore della progettazione e produzione di sonde per elettricisti. Dal 1985 **Canfor Utensili** introduce all'interno della propria gamma i contenitori ed aspi porta-sonda: validi strumenti che permettono di mantenere in ordine e sempre a disposizione le sonde. L'offerta proposta da **Canfor Utensili** è sicuramente tra le più assortite a disposizione oggi sul mercato, sia a livello nazionale, sia a livello internazionale. L'ampia scelta di prodotti di alta qualità, permette, al singolo installatore elettricista, di trovare l'articolo che corrisponde al meglio alle proprie necessità, in considerazione sia del tipo di lavoro da svolgere sia del proprio budget economico. Da sempre attenta alle esigenze degli installatori elettricisti, **Canfor Utensili**, ha affiancato alla gamma delle sonde altri prodotti di grande praticità, come la serie degli svolgicavo e la gamma delle calze.

Esistono inoltre prodotti specifici per la messa a dimora dei cavi elettrici, i **liquidi antifrizione FLUID**, che permettono di semplificare e risolvere i problemi relativi all'infilaggio e al tiro degli stessi all'interno delle condotte; capaci di eliminare fino al 70% di attrito, rendono scorrevoli i conduttori in qualunque situazione. Nei primi anni del nuovo Millennio sono stati introdotti nuovi prodotti, alcuni dei quali brevettati sul mercato come la *Sonda Ideal* del 2007 e la serie degli *Aspi Motorizzati IN.TI* del 2008. Inoltre, dal 2006, è stata lanciata sul mercato un nuovo tipo di sonda dalle caratteristiche tecniche innovative e dalle notevoli prestazioni: la *sonda in poliestere*.

Negli anni questa sonda è stata oggetto di ulteriori studi ed evoluzioni e dal 2014 è disponibile sul mercato l'ultima nata: la sonda 173 in poliestere Ø 3mm. Dal 2019 l'Azienda ha ampliato la propria gamma di attrezzature brevettate: che vanno dalla progettazione fino alla creazione di utensili per sollevare, svolgere e movimentare bobine in legno, in PVC e in cartone con in carico materiali di lavorazione quali cavi in rame, cavo elettrico, cavo telefonico, fibra ottica, cavo in acciaio, tubo pneumatico, tubo idraulico oltre che matasse di cavo sfuso o imballato.

Oggi, sul mercato nazionale ed europeo, il marchio **Canfor**, è considerato uno dei migliori per quanto riguarda la qualità e l'affidabilità delle sonde e dei propri accessori per l'impiantistica civile ed industriale. I prodotti **Canfor** sono sempre stati pensati, provati ed approvati per essere innovativi, duraturi e all'avanguardia; in grado di contraddistinguersi per le eccellenti qualità delle materie prime utilizzate, dalla scrupolosità dei controlli previsti dall'Azienda e, soprattutto, dalla facilità d'impiego. Caratteristiche fondamentali del *Made In Italy*. Riconoscimenti, Certificazioni e Rispetto dell'Ambiente: grazie all'impegno di tutto lo Staff, **Canfor Utensili**, è riuscita a raggiungere importanti traguardi: nel Giugno 2009 la Camera di Commercio ha premiato l'azienda conferendole il diploma per la lodevole attività e l'assegnazione della medaglia dell'*Ambrogino d'oro*. Nel Gennaio 2010 l'azienda ha ricevuto il diploma d'onore e il premio *Mercurio d'oro città di Milano* "a testimonianza dei meriti imprenditoriali e per sottolineare il significativo contributo della piccola, media e grande impresa allo sviluppo economico e sociale della comunità nazionale". Il servizio di qualità che **Canfor Utensili** offre alla propria clientela è certificato secondo la norma UNI EN ISO 9001:2015. Un importante impegno che **Canfor** rispetta da quasi dieci anni è quello preso verso l'ambiente, infatti, dal Settembre del 2008 l'azienda evita quasi 30 tonnellate di emissioni in CO<sup>2</sup> grazie ad un impianto fotovoltaico installato sulla copertura della sede aziendale di Milano.



**CANFOR**<sup>®</sup>  
UTENSILI s.r.l.  
PRODOTTI ITALIANI

**Canfor Utensili srl**  
Via Tridentina 4 - 20157 Milano MI  
Tel. +39 02 33202263 info@canfor.it  
[www.canfor.it](http://www.canfor.it)

# SICUREZZA DIGITALE, UN VALORE AGGIUNTO

INTERVISTA AL CEO DI **DIGIWAY** SULLA DELICATA QUESTIONE DELLA CYBERSECURITY IN AZIENDA. OGGI, AFFRONTEREMO IL TEMA DEL CAMBIAMENTO IN CORSO NEL MONDO DELLA CYBERSECURITY. LO FACCIAMO CON **VITTORIO OREFICE**, CEO DI DIGIWAY, SOCIETÀ CHE DA OLTRE 20 ANNI AFFIANCA LE PMI NEL COMPITO DI CONIUGARE TECNOLOGIA E BUSINESS.

**Vittorio Orefice, innanzitutto Le chiediamo una Sua breve analisi sul tema e cosa consiglierebbe ad un Manager impegnato a fronteggiare le difficoltà attuali**

La pandemia, ha senza dubbio accelerato enormemente il processo di digitalizzazione dello scambio di informazioni fra gli attori di un complesso ecosistema, con il vantaggio di aver spinto e fatto acquisire maggior consapevolezza e competenza digitale ai buyers ed ai partner nella ricerca di informazioni utili nei processi di selezione dei fornitori e delle soluzioni innovative da adottare. Inoltre, ha notevolmente favorito lo sviluppo del vero smart working ed anche le relazioni commerciali sono cambiate! Va compreso, che la fiducia oggi non è più basata esclusivamente sulle relazioni personali dirette, ma è sempre più poggiata su un insieme di mezzi utilizzabili da remoto, in cui, la sicurezza e la reputazione digitale assumono un peso sempre più importante. Oggi, quindi, la fiducia di un buyer si acquisisce comunicando attraverso molteplici canali, fra cui il sito aziendale che torna a rappresentare un punto cardine col quale informare con contenuti di valore e, al contempo, essere strumento di atterraggio da altri canali. L'ecosistema digitale, inoltre, ha assunto un ruolo fondamentale per garantire una variegata ed ampia gamma di soluzioni e competenze. Tanto migliore sarà il nostro ecosistema, tanto più efficaci saremo noi di Digiway nell'offrire risposte adeguate ai bisogni e richieste dei nostri clienti.

**Come aumentate dunque la Vostra reputazione digitale e la possibilità di essere "trovati" in un mondo sempre più complesso?**

Webinars tematici, canali video con contenuti informativi e divulgativi, presenza continuativa sui **professional social media**, newsletter, pubblicazioni su media affidabili, sono solo alcuni esempi di come comunicare sia con la platea dei clienti già acquisiti, che con la più vasta dei potenziali clienti.

**Ma veniamo a ciò che più interessa i nostri lettori: ci parli dell'evento di maggio sulla cybersecurity**

Volevamo far conoscere una realtà come Digiway ad una platea più ampia ed abbiamo progettato e re-

alizzato un webinar tematico, andato in onda il 19 maggio e disponibile tuttora sul nostro sito, al seguente **link**. Si è parlato approfonditamente dei rischi per il business legati agli attacchi di cybercriminali che bloccano l'attività aziendale allo scopo di riscuotere riscatti economici per il ripristino della piena operatività. Per portare una testimonianza diretta, Il Dott. Davide Bettera, CEO di GEFRAN SpA, ha raccontato la sua esperienza quotidiana di lotta al cybercrime in una PMI. La parte tecnica dell'evento è stata affidata al Dott. Rodolfo Saccani, Responsabile R&D di Libraesva, un'Azienda italiana di nuova generazione, posizionata tra i marchi più importanti nel mondo della sicurezza informatica, il quale ha illustrato alcuni mezzi usati dai cybercriminali per compromettere i sistemi informativi aziendali. Infine abbiamo affrontato il tema delle conseguenze per il business dal punto di vista di un CEO di una società tecnologica in caso di fermo delle attività produttive causate da un attacco informatico.

## In sintesi?

Crediamo di esser riusciti a costruire e a condividere contenuti di valore, apprezzati dai numerosi partecipanti online. Li abbiamo resi disponibili liberamente sul nostro sito ed auspichiamo che si diffondano, poiché la sicurezza è un bene ed un valore per tutti. Concludo citando Henry Ford: *"C'è vero progresso solo quando i vantaggi di una nuova tecnologia diventano per tutti"*.

**Vittorio Orefice, La ringraziamo per le preziose informazioni e per l'impegno profuso nell'offrire soluzioni, affinché la sicurezza digitale costituisca un valore aggiunto. Come da consuetudine, assodata da anni, seguiamo e condividiamo l'attività di DIGIWAY, certi che nessuna Azienda possa più prescindere da un sistema informatico affidabile.**

# D I G I W A Y

## Digiway srl

Via Cesare Battisti, 2  
20081 Abbiategrasso (Mi)  
Tel. +39 02 8715 8030  
info@digipay.it [www.digipay.it](http://www.digipay.it)



**Servo  
Presse**

THE CENTRE  
OF YOUR COIL BUSINESS

**Servopresse srl**

Via Enrico Fermi 48  
20019 Settimo Milanese (MI)  
T. + 39 02 3285 775  
info@servopresse.it  
[www.servopresse.it](http://www.servopresse.it)

## ECCELLENZA ITALIANA NEL COMPARTO DELLA MECCANICA

LE ECCELLENZE ITALIANE NEL COMPARTO DELLA MECCANICA RACCHIUDONO SPESSO STORIE DI FAMIGLIE CON UNA GRANDE PASSIONE PER IL PROPRIO LAVORO E UN FORTE LEGAME CON IL TERRITORIO IN CUI SI TROVANO.

**Servopresse** nasce il 28 dicembre del 1970 nel quartiere milanese di Quarto Cagnino, non distante dall'attuale sede di Settimo Milanese. In quegli anni, Milano stava mettendo le basi per diventare la "capitale economica" d'Italia con un progetto urbanistico espansivo legato al fiorente proliferare di piccole e medie realtà industriali che avrebbero reso possibile il boom economico dell'epoca. Questo è il contesto in cui i fratelli Silvano e Umberto Cecchi fondano l'azienda nel 1970 e il marchio viene registrato nel 1975.

In realtà, ancor prima di quella data, l'azienda esisteva già e si chiamava F.lli Cecchi. Quindi, a ben vedere, la storia risale a più di cinquant'anni fa.

«Il nome Servopresse – un gioco di parole pensato da mia madre – è quello che ci ha permesso di identificarci sul mercato in maniera inequivocabile e che ha fatto la fortuna della Società» spiega Lara Cecchi figlia di Silvano e attuale responsabile commerciale.

**Servopresse** è specializzata nella produzione di linee da coil di lamiera per l'asservimento di presse, cesoie, presse piegatrici e profilatrici. Lara, il fratello Dario – responsabile tecnico – e il cugino Paolo – responsabile amministrativo e finanziario – rappresentano la seconda generazione che si occupa di gestire l'azienda.

Nonostante le piccole dimensioni – una ventina di dipendenti tra personale interno e collaboratori esterni – la struttura agli occhi del cliente risulta estremamente solida e professionale a cui si aggiungono l'affidabilità e la serietà della conduzione familiare, come ci spiega Lara Cecchi.

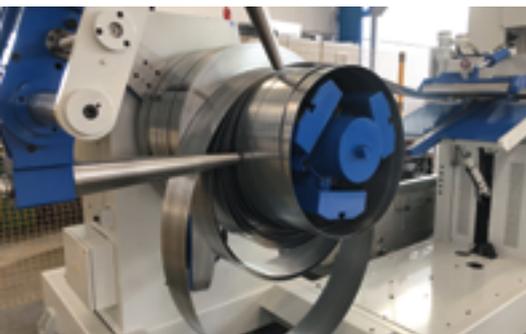
«Per tutti i nostri clienti, siano essi piccole aziende o grandi Gruppi, poter contare su un fornitore dinamico e flessibile è solo un valore aggiunto. Queste caratteristiche sono proprie di un'azienda come Servopresse che può contare, inoltre, su un'esperienza decennale in questo settore che ci permette di soddisfare le più svariate esigenze dei clienti con soluzioni personalizzate e tecnologicamente avanzate. Anzi, sono proprio le richieste dei nostri clienti a fungere costantemente da stimolo per progredire nell'innovazione. Ogni singola macchina va adattata alle necessità del cliente e quindi anche le linee di asservimento devono essere adattate; per questo motivo non esiste una linea uguale all'altra. Per poter essere così flessibili abbiamo deciso di realizzare tutti i nostri impianti al nostro interno delegando a terzi solo alcune operazioni di montaggio. Per la componentistica elettrica ed elettronica ci affidiamo invece unicamente a un leader mondiale come Siemens.

Molto del nostro successo sul mercato lo si deve proprio al fatto che non siamo semplici assemblatori, ma costruttori che vantano molta esperienza in ogni componente della linea ».

Parole suffragate dai fatti come testimoniamo le tantissime installazioni effettuate in Italia e soprattutto all'estero anche se attualmente proprio il mercato interno, nonostante il momento delicato, sta dando importanti segnali di ripresa. «Stiamo lavorando con alcuni nostri clienti storici su commesse acquisite sia prima che dopo il lockdown – dice Lara Cecchi. Questo è il risultato di un grande lavoro di



**Linea compatta da 600 mm di larghezza con coil portata 6 t installata presso SIT di Rovigo. La particolarità della linea è quella di avere un ribaltatore integrato nel sistema direttamente nella culla di carico, progettato e costruito interamente da Servopresse per risolvere il problema del cliente che non è dotato di un carro ponte in grado di ribaltare i coil pallettizzati che riceve.**



**Linea compatta** in grado di svolgere più coil contemporaneamente installata presso Rodigas di Limena (PD)



**Linea compatta standard** di produzione *Servopresse*

*fidelizzazione maturato nel corso della nostra storia per cui un cliente che ha già in azienda uno o più impianti Servopresse tendenzialmente torna a investire con noi. Tra i nostri principali clienti ne annoveriamo molti che lavorano per l'Automotive e questo è un altro impulso che ci spinge a mantenere sempre elevato lo standard qualitativo sia dei prodotti che del servizio postvendita».*

a un alimentatore separato, oppure per linee compatte costituite da svolgitore e raddrizzatrice-alimentatrice.

**Servopresse** è in grado anche di realizzare linee speciali adatte a soddisfare le più particolari e sofisticate esigenze di lavorazione tra cui linee di alimentazione a zig-zag, raddrizzatrici a culla, linee di taglio, linee di taglio laser, linea taglia disco, linee di microperforatura e imbottitura.



**MOLTO DEL NOSTRO SUCCESSO SUL MERCATO LO SI DEVE PROPRIO AL FATTO CHE NON SIAMO SEMPLICI ASSEMBLATORI, MA COSTRUTTORI CHE VANTANO MOLTA ESPERIENZA IN OGNI COMPONENTE DELLA LINEA**

#### Produzione ad hoc per il cliente

La gamma di produzione **Servopresse** copre tutte le dimensioni di coil fino a una portata massima di 20 tonnellate, uno spessore variabile da 0,2 a 20 mm e una larghezza che varia da 200 a 2.000 mm.

L'allestimento della linea dipende dalle esigenze del cliente che può decidere di avere l'impianto con svolgitori singoli, doppi, motorizzati o folli, con espansione autocentrante idraulica. Ricca è anche la gamma di raddrizzatrici normali e alimentatrici composte da una testa di traino e rulli di raddrizzatura in acciaio temprato e rettificato. Il cliente può integrare anche alimentatori elettronici a rulli semplici, versatili e performanti, che grazie all'utilizzo dell'elettronica di qualità sono adattabili a qualsiasi lavoro di automazione. Il cliente può optare per una linea tradizionale composta da svolgitore e raddrizzatrice da abbinare

Una componente molto rilevante negli impianti **Servopresse** è l'automazione.

Dice Lara Cecchi: «Nel corso degli anni, quasi tutti i processi legati all'asservimento alla pressa o a una linea di taglio sono stati automatizzati grazie a un uso massiccio dell'elettronica. Nei nostri impianti più recenti, sia la fase di introduzione del materiale, dallo svolgitore alla raddrizzatrice, nonché la fase di attrezzaggio, vengono gestite da PLC, lasciando all'operatore solo il compito di selezionare il programma di lavoro e di controllare il processo. La nostra gamma prevede due tipologie di impianti: automatici e semi-automatici.

*I primi, ormai più richiesti negli ultimi anni, sono destinati a clienti tier1, generalmente stampisti, che devono gestire il flusso di lavoro anche su più turni spesso non presidiati».*

#### SILVANO CECCHI MAESTRO DELLA MECCANICA

«*Maestri delle Meccanica*» è un riconoscimento istituito da *Fondazione Ucimu* per premiare imprenditori e dipendenti che con il loro ingegno hanno contribuito fattivamente al progresso del sistema manifatturiero italiano. Nel corso della 32BI-MU che si è svolta a Milano nell'ottobre 2020, è stato premiato, proprio in concomitanza del 50° anniversario della sua azienda, **Silvano Cecchi**, cofondatore di *Servopresse*.



Dario, Lara e Silvano Cecchi

# IL FONDO NUOVE COMPETENZE IL TUO ASSO NELLA MANICA PER LA RIPARTENZA

QUAL È IL MODO MIGLIORE  
PER RIQUALIFICARE LA TUA  
AZIENDA ED AFFRONTARE  
QUESTO MOMENTO  
DI RIPARTENZA POST COVID?

## LA FORMAZIONE.

**I dipendenti sono il vero motore di un'azienda**, che può correre tanto veloce quanto alte sono le competenze di chi ci lavora attivamente, ogni giorno. **Investire nello sviluppo delle competenze dei propri dipendenti**, e nella loro conseguente attestazione, è certamente il modo più sicuro per migliorare la performance di un'impresa nel suo complesso. È purtroppo vero che la formazione ha un costo vivo non indifferente per l'imprenditore, soprattutto oggi, venendo da un periodo di chiusure, di stagnazione economica e di perdite di fatturato e di commesse. Inoltre, chiedere oggi ad un'impresa di fermare la sua ripresa produttiva per chiudere in un'aula per ore i propri dipendenti e svolgere corsi formativi sembra poco conveniente.

CIÒ NONOSTANTE, SE ESISTE  
UN BUON MOMENTO  
DI INVESTIRE NEL PROPRIO  
CAPITALE UMANO È PROPRIO  
QUESTO. MA COME?

**LA SOLUZIONE  
È IL FONDO NUOVE  
COMPETENZE!**

**Finply**  
GENERIAMO LIQUIDITÀ  
PER LE IMPRESE

**Finply srl**

Via Arnaldo da Brescia, 6 Milano

T. 800.170901 (numero verde)

T. +39 02 835 9591

info@finply.it [www.finply.it](http://www.finply.it)

Il **FNC** è un fondo cofinanziato dal **Fondo Sociale Europeo**, nato per contrastare gli effetti economici dell'epidemia *Covid-19* grazie ai contributi dello Stato e del FSE – Pon Spao, gestito da ANPAL. Si fa carico di **rimborsare all'impresa il costo orario del personale a cui dedica un percorso formativo di attestazione delle competenze**, fino ad un massimo di 250 ore per lavoratore. La vera novità di questa norma\* sta nel concetto di formazione "on the job", metodologia per la quale viene somministrata formazione al lavoratore durante le ore di produzione, ovvero sul proprio posto di lavoro, anziché in un'aula corsi, evitando così di interromperne l'attività produttiva. In sostanza si tratta di formazione sul campo che viene per lo più erogata dal personale interno dell'azienda, senza i costi aggiuntivi di un formatore esterno.

**L'azienda può quindi implementare le competenze dei propri dipendenti a costo zero!**

Anzi, lo fa **recuperando il 100% del costo orario del proprio dipendente** (retributivo e contributivo) grazie al contributo, interamente a fondo perduto, erogato direttamente da INPS. Lo scopo di questo contributo finanziario è quello di **favorire l'attestazione e l'acquisizione di nuove e maggiori competenze dei lavoratori per favorire la crescita aziendale e la loro professionalizzazione**, anche e soprattutto per quei dipendenti destinati a ricollocazione. Infatti, al termine del percorso di formazione, al lavoratore verrà rilasciata un'attestazione di certificazione delle competenze acquisite.

## COME S'INSERISCE FINPLY IN QUESTO CONTESTO?

**FINPLY**, in collaborazione con **AREA 12** e **OK SCHOOL ACADEMY**, ente accreditato presso ministero e regioni con ventennale esperienza nel settore, analizzato il fabbisogno formativo dell'impresa mediante incontri preliminari, **definisce e condivide con l'impresa il progetto formativo, raccoglie la documentazione necessaria, sviluppa e redige il progetto formativo aziendale ed assiste il cliente fino all'approvazione della pratica** da parte di A.N.P.A.L. ed all'erogazione dei contributi da parte di INPS.



**FINPLY** e **Area12** si occupano infine del **monitoraggio dell'istruttoria della pratica, del deposito delle eventuali integrazioni documentali** che si rendessero necessarie dietro richiesta di A.N.P.A.L. e dell'**istanza per l'erogazione dei pagamenti**. Al momento la **prima finestra di erogazione (giugno 2021)** è in fase di chiusura. Ne consegue che si stia già lavorando e contrattualizzando le aziende interessate alla prossima finestra di ottobre.

Il **FNC** è un bando ad esaurimento fondi, quindi chi prima arriva...



**CONTATTACI SUBITO**

**PER UN PRIMO INCONTRO SENZA IMPEGNO.**

\* Art. 88 comma 1 del Decreto-legge n. 34/2020, l'art. 4 del Decreto Legge n. 104/2020 e il Decreto del Ministro del Lavoro e delle Politiche Sociali di concerto con il Ministro dell'Economia e delle Finanze del 9 ottobre 2020, pubblicato sul sito del Ministero del Lavoro e delle Politiche Sociali il 22 ottobre 2020 - di seguito Decreto di attuazione -, A.N.P.A.L., con determina n. 461 del 4 Novembre 2020.

# SORI TRONIC

S.R.L.

## Sori Tronic srl

Via Matteotti 10/b  
21040 Uboldo (VA)  
Tel +39 02 96788184  
info@soritronic.com  
[www.soritronic.com](http://www.soritronic.com)



## IMPIANTI FRIGORIFERI INDUSTRIALI

La **Sori Tronic** è una Società giovane e dinamica dotata di personale con **esperienza pluriennale nel settore del freddo**. Benché l'80% delle nostre realizzazioni siano destinate al mercato Europeo, siamo in grado di operare in mercati extraeuropei come Russia, Egitto, Libia, Turchia, India ecc.

0°C

### PROGETTIAMO E REALIZZIAMO

Impianti frigoriferi per conservazione, lavorazione e maturazione di prodotti ortofrutticoli

-10°C

Sale di lavorazione e conservazione di prodotti alimentari (carne, pesce ecc.)

Tunnel di surgelazione

-20°C

Impianti frigoriferi al servizio dell'industria chimica e farmaceutica

Impianti frigoriferi al servizio di liofilizzatori

-30°C

Impianti frigoriferi per bassa, media e alta temperatura

Impianti frigoriferi prefabbricati e personalizzati

-40°C

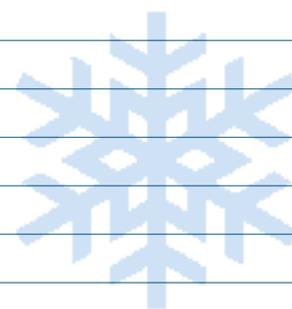
Impianti per produzione ghiaccio

Impianti ad atmosfera controllata

-60°C

Impianti frigoriferi con recupero calore

Impianti containerizzati per il mercato europeo ed EMEA



### COSTRUZIONE IMPIANTI

Presso l'officina vengono assemblate le centrali frigorifere dal nostro personale certificato, che successivamente verranno installate presso i vari cantieri. L'azienda dispone di macchinari di ultima generazione per l'assemblaggio e la costruzione di impianti frigoriferi e il nostro personale addetto all'assemblaggio di strutture metalliche dispone di certificazioni per i diversi tipi di saldatura e materiali impiegati.

### MANUTENZIONI PERIODICHE

Programma di manutenzione periodica concordato con il cliente al fine di mantenere un alto standard di affidabilità della macchina.

Per assicurare un buon funzionamento dell'impianto frigorifero il nostro servizio di manutenzione periodica

effettuerà tutti i controlli periodici, previsti da regolamento UE 517 del 16 aprile 2014, salvaguardando così l'affidabilità e assicurando una lunga vita dell'impianto stesso.

### Consulenza telefonica

Servizio dedicato per un consulto telefonico con nostri tecnici specializzati

### Assistenza Tecnica

Gli interventi vengono effettuati in giornata o nelle 24 ore successivi. I tecnici dispongono di ricambi vari e sono dotati di strumentazione certificata

Grazie a software personalizzati possiamo verificare il funzionamento dei vari impianti frigoriferi, e verificare eventuali anomalie grazie alle segnalazione degli allarmi e creazione automatica di grafici.



# FATE CENTRO CON



**IL VOSTRO  
MESSAGGIO  
SARÀ DIRETTO,  
MIRATO E...**

## PORTALE

**[www.pmilombarde.it](http://www.pmilombarde.it)**

On line dal 2007, vanta un alto numero di visualizzazioni e contatti giornalieri certificati, con un trend in continua crescita per l'azione costante di promozione e l'ottima indicizzazione nei motori di ricerca. Le aziende, prevalentemente manifatturiere, censite e complete di dati, testi plurilingue e link attivi, sono costantemente aggiornate.

**A GRANDE  
DIFFUSIONE**



**AD AMPIA  
VISIBILITÀ**

**DI LUNGA  
DURATA**



## GUIDA DELLE PMI LOMBARDE

**Pubblicazione cartacea** a periodicità annuale con l'obiettivo di divulgare un repertorio aggiornato e ragionato di selezionate realtà produttive della Lombardia. In formato elettronico, in **free download** dalle home page di: **[www.pmilombarde.it](http://www.pmilombarde.it)**  
**[www.pmivenete.it](http://www.pmivenete.it)** | **[www.magazinequalita.it](http://www.magazinequalita.it)**



## E-FOCUS MAGAZINE

**Magazine digitale**, pensato per offrire alle Aziende l'opportunità di informare raggiungendo un target mirato e selezionato. Un mezzo per veicolare idee e contenuti di qualità. **Diffuso online** ad un ampio bacino di utenti B2B, è disponibile in **free download** dalla home page di **[www.pmilombarde.it](http://www.pmilombarde.it)** e in una sezione dedicata del Portale è presente l'**archivio storico**. **E-FOCUS Magazine** è condiviso sui Social di PMI Lombardia, **Facebook** e **Linkedin**.

Se siete interessati  
ad evidenziare  
la vostra attività  
**CONTATTATECI**

... insieme troveremo  
la giusta soluzione  
per le Vostre esigenze  
di comunicazione ...

Tel. 02 3319180  
**[info@pmilombarde.it](mailto:info@pmilombarde.it)**